

営業日報

見込み度	
------	--

(顧客基本情報)

顧客名				
住所				
電話		FAX		Eメール
担当者		部署		役職
項目1				
項目2				
項目3				

(売上履歴)

年月日	商品	売上

(営業・談履歴)

年月日	フェーズ	営業内容	問題点とその対策	次回予定
	電話フォロー			メールフォロー
	メールフォロー			訪問
	訪問			提案書提出
	提案書提出			見積書提出
	見積書提出			電話フォロー
	電話フォロー			クロージング